

Export van een machine naar de VS..... en de installatie?

In deze bijdrage komen praktische aspecten omtrent export naar en gerelateerde installatie in de Verenigde Staten aan bod.

Van exportorder naar afwikkeling

Exporteren naar de Verenigde Staten, het klinkt spannend. Soms is maanden- zelfs jarenlang gewerkt aan de opzet van een handelsstroom richting VS afnemers. Eindelijk is het moment daar, de order kan worden geschreven. Binnen- en buitendienst, technische dienst, management, alles is erbij betrokken geweest.

Het contract met de VS afnemer is getekend. Op basis van Nederlands recht is de verbintenis aangegaan, de Nederlandse bepalingen, die de leverancier altijd gebruikt, zijn van toepassing verklaard op deze overeenkomst. Een

team in binnen- en buitendienst zal de productie, verscheping en installatie van de machine begeleiden.

De Nederlandse leverancier krijgt te maken met douane, importheffingen en -formaliteiten, betalingszekerheid en met afspraken met de bank, alles zoveel mogelijk naar Nederlands recht. Echter, zeker één zaak wordt gezien vanuit Amerikaans oogpunt, namelijk de installatie van de machine bij de afnemer on-site.

Wat leverancier en afnemer ook overeenkomen, op dat vlak geldt het contractrecht niet, daar gaat het Amerikaanse federale recht voor.

Arbeid in de VS = VS regels = werkvergunning & visum

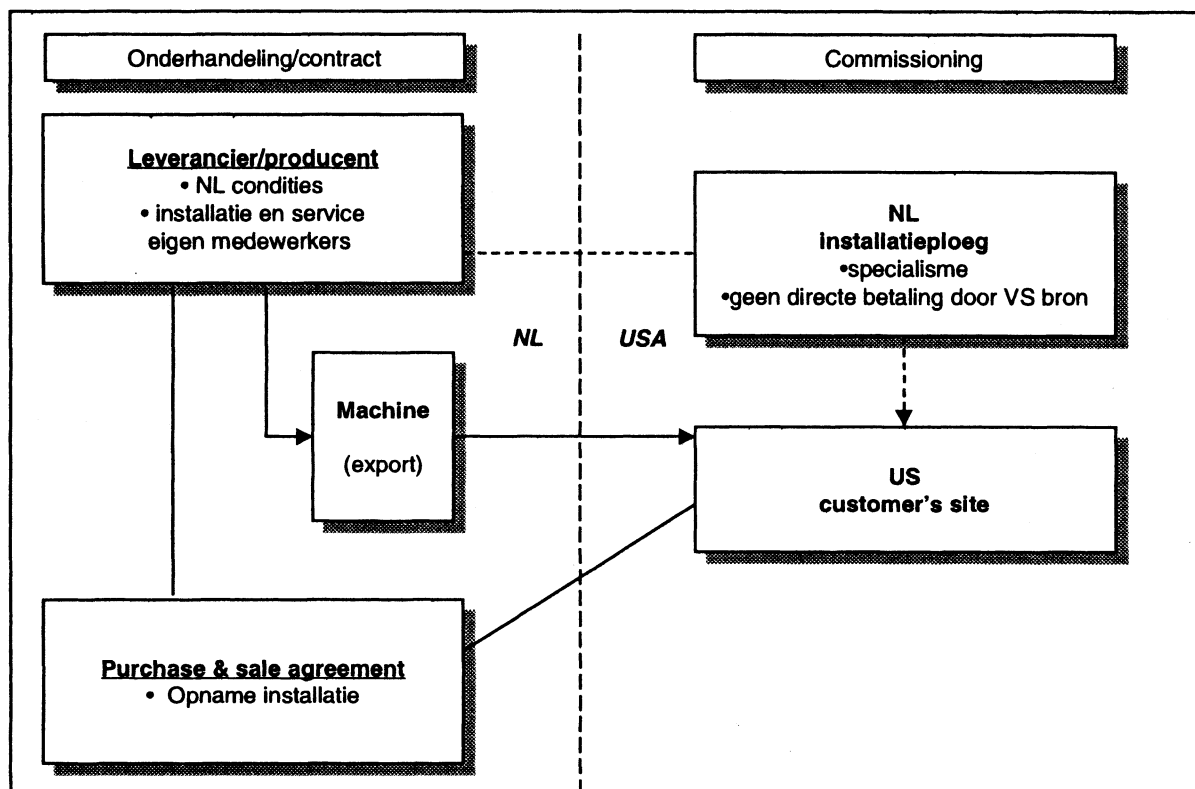
Dat recht bepaalt onder meer, dat arbeid door niet-Amerikanen enkel mag

worden verricht, nadat daarvoor een vergunning is afgegeven. Dat zou betekenen, dat voor de volledige ploeg installateurs werkvergunningen en visa zouden moeten worden aangevraagd. Gezien het feit, dat de installateurs in dienst blijven van de Nederlandse leverancier of onderaannemer en gezien het feit, dat de installatie in de VS wellicht voor korte termijn zou zijn, zou een en ander behalve tijdrovend en kostbaar, tevens onmogelijk kunnen zijn.

Is een dergelijk traject altijd nodig?

Nee, er bestaan (uiteraard) uitzonderingen op die regel.

De leverancier van een machine, dikwijls tevens producent of fabrikant, zal voordat een machine wordt ingeladen voor verscheping naar bijvoorbeeld de VS, een testopzet doen. De machine wordt geassembleerd voor een testfa-



Verkoop en installatie NL > VS

se en vervolgens, indien de test goed is doorlopen gede-assembleerd en verpakt voor transport. Dezelfde ploeg, die verantwoordelijk was voor de eerste assemblage en testfase, zal waarschijnlijk de opbouw in de VS ter hand nemen. Voor een leverancier is het derhalve van belang dat vakkundig en ter zake gespecialiseerde installateurs de installatie bij de VS klant uitvoeren. Immers, er zijn garantiebepalingen in het spel en dikwijls vervalt de laatste betalingschijf pas op het moment, dat de machine on-site operationeel en getest is. Zeker aan dat laatste traject dient aandacht te worden besteed.

Installatie van een Nederlandse machine in de VS

Hoe kan een Nederlandse exporteur gebruik maken van zijn eigen installatieploeg, indien deze een machine, die is geproduceerd in Nederland, exporteert naar de Verenigde Staten?

Een van de essentiële gronden voor gebruik van voornoemde uitzondering, is de opmaak van een purchase and sale agreement tussen leverancier en afnemer. Een van de andere essentiële gronden voor gebruik van voornoemde uitzondering, is dat deze overeenkomst melding dient te maken van installatie van de te leveren machine, door of via de leverancier¹.

De betreffende specialist dient te beschikken over aantoonbaar gespecialiseerde kennis ter zake van installatie van de machine.

Indien aan de eisen, die aan gebruik van de uitzondering worden gesteld, wordt voldaan, kan een installatieploeg uit Nederland, een machine in de VS installeren, overigens indien en voor zover daartoe visa zijn uitgegeven door het Amerikaanse Consulaat Generaal in Nederland - of elders, voor zover de visumaanvrager woonplaats in een ander land heeft.

De betreffende installateurs dienen wel in dienst te blijven van het bedrijf dat de machine levert, of van de onderaannemer, het bedrijf, dat door de le-

verancier wordt ingehuurd om de machine te installeren; in geval van het laatste dient dat contractueel duidelijk te zijn overeengekomen. Naast een aantal andere voorwaarden, mag geen directe betaling (remuneration) plaatsvinden door de Amerikaanse afnemer of andere Amerikaanse bron.

Visa waiver

Kunnen mijn mensen niet gewoon op een visa waiver?

In principe zijn activiteiten, die zijn toegestaan op grond van een visa waiver beperkt tot onder meer het voeren van besprekingen, het schrijven van orders, het bijwonen van vergaderingen, rechtszaken, etcetera. Het verrichten van installatie gerelateerde werkzaamheden gaat verder. Op basis van B-1 visumvoorwaarden, kunnen dergelijke werkzaamheden worden verricht, indien een B-1 visum is afgegeven, nadat een US consular officer zich het hoofd heeft gebogen over de mogelijkheid van toepassing van de uitzondering, hetgeen ook problemen aan de grens inzake uitleg over het verblijf in de VS kan voorkomen dan wel verkleinen.

Indien Nederlandse medewerkers voor korte periodes naar de VS worden uitgezonden en als de werkzaamheid in de VS verband houdt met installatiewerkzaamheden, die contractueel zijn overeengekomen, zoals hiervoor beschreven, kunnen die werkzaamheden normaliter op basis van de huidige B-1 uitzondering worden verricht, overigens veelal met annotatie. In de regel worden B-1 visa voor een periode van 5 of maximaal 10 jaren uitgegeven.

Update en wijzigingen

Rekening dient te worden gehouden met wijzigingen in beleid en wetgeving voor wat betreft entree in de Verenigde Staten. Sinds eind 2003 is de "Uncle Sam database" operationeel, medio dit jaar zal het machine readable paspoort verplicht worden voor alle landen, die deel uitmaken van het visa waiver program. Nederlandse paspoorten, uitgegeven vanaf 1995 voldoen aan de nieuwe eisen. Echter, paspoorten uitgegeven op of na 26 ok-

tober 2004 moeten van een biometrisch kenmerk zijn voorzien.

De Amerikaanse economie is al lange tijd tanende, hetgeen wellicht een reden voor de Amerikaanse overheid is om de belangen van haar (werkzoekende) inwoners te laten prevaleren boven import van arbeid en kennis. Dat kan een van de redenen zijn geweest om het jaarlijkse quotum aan H-1B visa – visa voor hoog opgeleide specialisten – terug te schroeven naar 65.000 op jaarbasis. Dat jaar is afhankelijk van het Amerikaanse fiscale jaar en loopt aldus van 1 oktober 2003 tot en met 30 september 2004. Reeds half februari is door USCIS (U.S. Citizenship and Immigration Services, het voormalige Immigration and Naturalization Service (INS)) bekend gemaakt, dat het aantal van 65.000 voor het lopende fiscale jaar al is gehaald. Dat heeft tot resultaat dat tot en met 30 september 2004 geen nieuwe H-1B aanvragen meer in behandeling zullen worden genomen. Of men na 1 oktober dan wel in aanmerking komt voor een H-1B visum? Dat ligt aan de snelheid, waarmee wordt gehandeld. Vanaf 1 april 2004 mogen aanvragen voor het nieuwe fiscale jaar worden ingediend. Een en nader wordt behandeld in volgorde van binnenkomst. Dat wordt dus spannend.

Aan B-1 visa worden geen quota gesteld, exporteren en installeren kan dus nog.

Verklaring van afkortingen en termen

B-1	Business visitor visum
H-1B	Speciality worker visum
USCIS:	United States Citizenship and Immigration Services
FAM:	Foreign Affairs Manual

Hans van Velzen
Van Velzen C.S. The Netherlands B.V.
Tel. 0161-437288
Fax 0161-437289
<http://vviworld.net>
e-mail: vvcs.nl@vviworld.net

www.fenedexpress.nl
Verenigde Staten

1 - 9 FAM 41.31 N7.1
(TL: VISA-371; 03-15-2002).