



 Hans van Velzen

Machines worden vaak geleverd inclusief installatie op de site van de koper. Bij levering aan het buitenland komen meer zaken dan gebruikelijk om de hoek kijken.

Niet altijd even eenvoudig maar met de juiste voorbereidingen lukt het wel

Machines on-site installeren in de VS en Canada

Vaak wordt een machine bij de bouwer in Europa geassembleerd, getest en gedemonteerd. Daarna wordt deze vervoerd naar Noord-Amerika voor assemblage en inbedrijfstelling on-site bij de klant annex eindgebruiker (hierna aangeduid met Installatie). Dit klinkt eenvoudig maar dat is het niet altijd voor Nederlandse of andere machinebouwers uit de Europese Unie, die ik in deze bijdrage aanduid met 'Buitenlandse Leverancier'.

Hans van Velzen is legal counsel bij Van Velzen CS.



Installatie VS

De algemene regel is dat het verrichten van werkzaamheden in de Verenigde Staten van Amerika (VS) alleen is toegestaan met een werkvisum. De VS hebben met een aantal landen, waaronder Nederland en België afspraken gemaakt over wederzijdse handel. Daarbij hoort ook Installatie. Als in de koopovereenkomst – de Purchase & Sale Agreement (P&S) – uitdrukkelijk is overeengekomen, dat de Installatie onlosmakelijk is verbonden met levering van de machine door de buitenlandse verkoper, mag de Installatie op die grond werkvisumvrij worden verricht. Let wel, niet op een ESTA (het onlineformulier dat nodig is om naar de VS te mogen vliegen; voorheen de visa waiver) maar op een uitzondering binnen de B1-categorie, die onder voorwaarden installatie toestaat. Ook opvolgend jaarlijkse of

tussentijdse onderhouds- en reparatiewerkzaamheden kunnen in de P&S worden opgenomen en gefaciliteerd worden verricht.

Installatie Canada

In Canada geldt een soortgelijke regeling als in de VS. Deze is echter meer gedetailleerd. De P&S mag hier geen afzonderlijke vergoeding voor het dienstelement bevatten, anders is alsnog een werkvergunning vereist. De Buitenlandse Leverancier dient zich te registreren in Canada, waarbij de Canadese klant, boven een bepaald bedrag aan in Canada te leveren diensten, tevens GST (een soort BTW) dient te worden aangerekend.

Withholding VS

De VS kennen een inhouding aan de bron (VS Withholding), die betrekking heeft op betalin-

“Het verrichten van werkzaamheden in de VS is alleen is toegestaan met een werkvisum”



gen door Amerikaanse bedrijven aan een Buitenlandse Leverancier, die in de VS *diensten* heeft geleverd. Op betaling van het factuurbedrag dient door de Amerikaanse klant 30 procent te worden ingehouden en aan de Internal Revenue Service (IRS, de Amerikaanse federale belastingdienst) te worden afgedragen.

Amerikaanse bedrijven eisen steeds vaker dat VS Withholding plaatsvindt, ook als het om *producten* gaat, wat onterecht is. Want VS Withholding is alleen van toepassing op het dienstenelement (bijvoorbeeld de on-site installatie) en niet op de geleverde producten. Als de Amerikaanse klant en de Buitenlandse Leverancier er niet uitkomen, wat in de praktijk meer dan geregeld gebeurt, dan kan alsnog een beroep worden gedaan op de zogenoemde 'W-8BEN faciliteit'. Hiermee kan na overlegging van een gecompleteerd W-8BEN

formulier door de Amerikaanse klant 100 procent van het factuurbedrag worden betaald aan de Buitenlandse Leverancier. In dit geval moet de Buitenlandse Leverancier wel aangifte doen bij IRS.

“Dit is niet alleen een geste naar de klant, het kan ook een hoeveelheid papierwerk voorkomen”

Withholding Canada

Canada kent een soortgelijke regeling als de VS, maar met een lager inhoudingspercentage aan de bron. 'Can withholding' bedraagt 15 procent en ook hier weer alleen over het dienstenelement. Er vindt dus geen Can Withholding plaats op het productelement. Hoewel het percentage lager ligt dan dat van de VS, gaat Canada wel verder in voorwaarden en details. Waar de Canadese klant mogelijk niets in rekening wordt gebracht voor Installatie (de P&S vermeldt een all-inclusive koopprijs) en geen Can Withholding plaatsvindt over het financieel niet aanwezige of identificeerbare dienstenelement, kan alsnog Can Withholding plaatsvinden op het salaris dat door een werknemer van de Buitenlandse Leverancier tijdens zijn aanwezigheid in Canada is verdiend. Een soortgelijke regeling bestaat voor onderaannemers die door de

Buitenlandse Leverancier zijn ingehuurd. Dat er al inhoudingen plaatsvinden in de salarisadministratie van de Buitenlandse Leverancier of de onderaannemer, staat daar los van. Hierop is wel een zogenoemde de-minimus uitzondering van toepassing, waarmee de regeling tot een bepaalde drempel niet geldt. Het te betalen of in te houden bedrag – in dit geval het salaris – moet dus wel een bepaalde omvang te boven gaan wil deze regeling gelden.

Waivers en andere uitzonderingen

In Canada kan onder voorwaarden met zogenoemde 'waivers' worden gewerkt. Op grond hiervan hoeft een klant niets in te houden. Deze regeling is enigszins vergelijkbaar met de Amerikaanse W-8BEN faciliteit. De fiscale verantwoordelijkheid komt dan volledig bij de Buitenlandse Leverancier te liggen. Dit is niet alleen een geste naar de klant, het kan ook een hoeveelheid papierwerk voorkomen en komt ten goede aan de liquiditeitspositie van de Buitenlandse Leverancier. Bovendien kan met een waiver voor Can Withholding op salaris worden gewerkt. De Buitenlandse Leverancier dient daartoe een procedure voor Non-Resident Employer Certification te doorlopen.

Levering en installatie van onder meer machines aan de VS en Canada hoeft dan ook geen problemen op te leveren. Je moet daarvoor wel een aantal formaliteiten vervullen. Let erop, dat in alle gevallen van Installatie in de VS en Canada op verzoek van de immigratiebeambte een de Installatie dekkende, zakelijke reisverzekeringpolis moet worden overgelegd. ●●●