

# Wat je moet weten over exporteren naar de VS

## **Exporteren naar VS-afnemers; remote selling van fysieke en digitale producten**

Het leveren van producten (fysiek dan wel digitaal) vanuit België aan een afnemer in de VS kan worden aangemerkt als 'remote selling'; verkoop en levering vinden op afstand plaats. Remote selling is gekoppeld aan zogenoemde economische dan wel fysieke nexus. Het begrip 'nexus' (vrij vertaald 'verbonden zijn met') wordt statelijk bepaald en kan per VS-staat anders zijn. Fysieke nexus betreft onder meer het hebben van een kantoor of medewerkers in een VS-staat of het aanhouden van voorraad ter uitlevering in de VS. Daarop ligt in dit artikel niet het zwaartepunt, wel op exporteren vanuit België naar de VS, zonder fysieke aanwezigheid daar.

## **Toelevering aan de VS; fysiek en e-commerce**

Toeleveren aan VS-afnemers kan op verschillende manieren. Een machine kan worden verscheept, een software of SaaS-applicatie kan digitaal worden geleverd. Beide betreffen exporten. En beide hebben mogelijk 'aanwezigheid' in de VS tot gevolg. Hoe zit dat?

## **Leveringen vanuit België en registraties van het Belgische bedrijf in de VS**

Exporteren naar de VS kan op verschillende manieren, per vliegtuig of boot, of multimodaal. Vaak wordt op basis van Incoterms®2020 Delivery Duty Paid geleverd. Dat houdt in, dat de Belgische exporteur het volledige traject van export, transport en import in de Verenigde Staten regelt. Er wordt geïmporteerd en fysiek in een VS-staat geleverd, dat is te typeren als een 'sale into the US', een binnenlandse transactie. Daarmee komt economische nexus in beeld, dit naar aanleiding van de zogenoemde 'Wayfair' uitspraak van het U.S. Supreme Court in 2018.

De praktische uitwerking van het Wayfair arrest is dat niet enkel fysieke aanwezigheid in een VS-staat (bijvoorbeeld een winkel, medewerkers, kantoor of voorraad, zie hiervoor) leidt tot belastingplicht en bijbehorende registratieverplichtingen, ook economische aanwezigheid leidt daartoe. Dat geldt voor Amerikaanse, maar ook voor buitenlandse, vanuit België toeleverende bedrijven.

Die uitspraak heeft een vergaande uitwerking op fysieke en online handelstransacties, ook internationaal dus. In het kort, in Wayfair is bepaald dat leveringen door een leverancier uit Amerikaanse staat X met 'sales tax' (een soort BTW) zullen zijn belast in staat Y, waar de afnemer is gevestigd, dit wanneer een bepaalde ondergrens wordt bereikt. Die ondergrens wordt per staat vastgesteld, maar in de regel gaat het om een bedrag van ten minste US\$ 100.000. Daarmee is het begrip 'remote selling' gestalte gegeven, verkopen die out-of-state, maar ook daarmee ook out-of-country gebeuren, internationale leveringen zijn hier ook onderwerp van.

*Wil je meer weten hierover of over één van de volgende topics? Vraag de info via [internationaal.mk@voka.be](mailto:internationaal.mk@voka.be)*

- » Plaats van levering; fysieke producten en Incoterms®
- » Plaats van levering; e-commerce en digitale leveringen
- » Fysieke transacties; inzet export- dan wel importvennootschap

Bron:  
© Hans van Velzen, 5 maart 2023

Van Velzen C.S. Belgium  
<https://vwiworld.net>  
E-mail: [legal@vwiworld.net](mailto:legal@vwiworld.net)

“Ook economische aanwezigheid in de Verenigde Staten leidt tot belastingplicht en bijbehorende registratieverplichtingen.”

