



# Consequenties van het aanhouden van en uitleveren uit voorraad in de VS

Het gebeurt steeds vaker, geen individueel vervoerde leveringen vanuit België, maar levering uit voorraad, die is opgeslagen bij een third party logistics provider ('3PL') in de Verenigde Staten. Redenen: efficiënter in kosten en sneller bij de klant. Echter, wat zijn de juridische consequenties van het aanhouden van en levering uit voorraad in de VS?

## Situatie

1. De VS klant plaatst haar bestelling bij het Belgische bedrijf;
2. Het Belgische bedrijf stuurt de factuur aan de VS klant op basis van een Belgische levering, in casu netto prijs plus transportkosten en inklaring. FCA is in dit geval niet mogelijk, immers, de goederen zijn al naar de VS vervoerd en ingeklaard en zijn fysiek in de VS aanwezig.
3. Uitlevering vindt plaats vanuit het VS magazijn van de 3PL, als een nationale levering (op Amerikaanse UCC vervoersvoorwaarden).
4. Echter, het aan deze levering toe te rekenen deel van transportkosten - een evenredig deel van de kosten van bulktransport van België naar de 3PL, alsmede de kosten van nationale doorlevering vanuit het VS magazijn van de 3PL naar de locatie van de VS klant - alsmede de kosten van inklaring/invoerrechten, dienen aan de VS klant te worden gefactureerd.
5. Dat zou enkel kunnen als de FCA prijs wordt opgehoogd naar een DDP prijs en door het Belgische bedrijf als een DDP totaalprijs wordt gefactureerd, maar op order als FCA - opgehoogd met internationale en nationale transportkosten alsmede inklaring/invoerrechten - wordt geleverd.

## Conclusie

Uitlevering door een Belgisch bedrijf vanuit in de VS reeds aanwezige en ingevoerde voorraad betekent een nationale (VS) levering, waarvan de FCA prijs wordt opgehoogd met vervoerskosten en invoerrechten, waarbij de order op basis van Incoterms® kan worden gesloten, maar waarbij uitlevering praktisch op basis van Amerikaanse UCC vervoersvoorwaarden plaatsvindt.

## Bijkomend effect van voorraad in de VS: filiaal in de VS

Het aanhouden van voorraad in de VS kan ook civielrechtelijke gevolgen hebben. Indien de operatie in de VS - het aanhouden van voorraad in een Amerikaans magazijn en het uitleveren op afroep - wordt gezien als een filiaal in civielrechtelijke zin, kan de operatie worden aangemerkt als een branch office. Een dergelijk office dient in de betreffende VS staat van voorraad te zijn geregistreerd en dient een zogenoemde 'authorization to transact business' te verkrijgen om de activiteiten uit te voeren. Non-compliance kan zwaar worden gesanctioneerd. Het aanhouden van voorraad in een magazijn in de VS vereist vrijwel altijd een dergelijke authorization. Resultaat is dat het Belgische bedrijf zich dan met de Belgische rechtspersoon in het Amerikaanse juridische systeem begeeft. Neveneffect: er kan een belastingplicht in de VS ontstaan, bijvoorbeeld als het Belgische bedrijf wordt geacht inkomsten te hebben die 'effectively connected' zijn met de VS. In zo'n geval kan een vaste inrichting of permanent establishment van het Belgische bedrijf in de VS ontstaan. ■



**Voor meer info, contacteer**

**Hans Van Velzen**

Van Velzen C.S. | Business & Corporate  
<https://viiworld.Net>  
[legal@viiworld.Net](mailto:legal@viiworld.Net)